



Informativo 06

São Paulo, 13 de Junho de 2019.

Ref.: 2019 Conceito de Apresentação de Vendas.

Sua empresa [inserir o nome da empresa] atualmente está fornecendo veículos FSAE para entusiastas de automobilismo de fim de semana em todo o país a uma taxa de 15 carros entregues a clientes por mês.

Devido ao sucesso de sua empresa nos últimos 7 anos, a participação nos eventos nacionais de automobilismo cresceu 200%. Neste mesmo período, a quantidade de locais de eventos automobilísticos também cresceram e esta categoria tornou-se a maior em quase todos os eventos.

Devido aos fatores apresentados acima e à confiabilidade e segurança proporcionada aos pilotos pelos projetos da [inserir nome da empresa], foi criada uma nova categoria de competições automobilística no Brasil, a FSAE, que acompanhará as principais competições de Super Fórmula Brasil pelo país, iniciando a primeira competição em 2021.

Você, como Gerente Sênior da [inserir nome da empresa] recebeu a tarefa de esclarecer como essas notícias afetarão a sua organização e fazer uma apresentação de 10 minutos na reunião anual de acionistas com as propostas para a empresa, incluindo todos os impactos relacionados as mudanças necessárias.

Informações adicionais:

- Já ocorre o fornecimento de veículos em todo o país através de uma rede de revendedores estabelecida
- Os veículos mais antigos têm 7 anos
- Capacidade de produção atual é de 17 veículos por mês
- Os responsáveis pelas ações consistem em pessoal de todas as áreas (engenharia, fabricação, vendas, marketing, materiais, etc.) e diferentes níveis de experiência em seus respectivos campos de atuação.
- Devido ao crescimento passado, sua empresa atualmente tem apenas dinheiro suficiente para cobrir as operações atuais; portanto, quaisquer despesas incorridas para aumentar a capacidade exigirão financiamento adicional.

**Atenciosamente,
SAE BRASIL 2019.**